

A caballo entre tres siglos



Manuel Luis e Ignacio de las Cuevas Fraga (hijos de Ignacio de las Cuevas y biznietos del fundador), en una fotografía de 1952

Hace ya 145 años que **Francisco Cuevas y Cabo** se estableció en **Ourense** para crear un pequeño negocio de alimentación. Transcurridas cuatro generaciones de la familia desde entonces, el **Grupo Cuevas** cuenta hoy con cinco sociedades que operan en distintos sectores de la distribución alimentaria, la industria agroalimentaria y la automoción, y una presencia exterior en una treintena de países.

Por **Gonzalo Fernández**

Corrían tiempos de incertidumbre en España cuando **Francisco de las Cuevas y Cabo** se estableció en **Ourense**. En 1866 el país padecía una crisis económica y la muerte de O'Donnell dio pie a la Revolución Gloriosa que destronaría a Isabel II en 1868. Fue en **1867** cuando este emprendedor castellano, llegado de Tierra de Campos, creó en la Ciudad de las Burgas un pequeño negocio de alimentación en la calle Lepanto –hoy Progreso–, que con el paso de los años se convirtió en el germen del **Grupo Cuevas**.

Llegado a Ourense al igual que muchos paisanos suyos de la época para fundar un negocio de alimentación, él y su familia se afincaron aquí, heredando su hijo, **José de las Cuevas Vázquez**, la empresa, convertida ya en almacén, que

DE LAS CUEVAS
RENE
1867

Cuenca 14 de Octubre de 1917.

Dr. Manuel Vaz LA OIPONDA.

Ally Sr. m... Al por detalle factura de los generos que ha tenido a bien pedir a esta su casa por su muy ereto erian personalmente y su comprobante de entrega por indico Garcia le deya conyuntado en cuenta esperando su conformidad.

Mucha atencion a Vd. que por el caso contrario se sirva devolver el comprobante que le envio para ya hacerlo segundo a la man. resultado.

Yo bravo serviré a Vd. el resto del pedido.

SUSO AFONSO S. B. S. M.
FRANCISCO DE LAS CUEVAS

DESCRIPCION	CANTIDAD	PRECIO	VALOR
1 Cumbre rosada de elije superior			
2 Cajas 3 libras 1/2			
3 Cajas 3 libras 1/2			
4 Cajas 3 libras 1/2			
5 Cajas 3 libras 1/2			
6 Cajas 3 libras 1/2			
7 Cajas 3 libras 1/2			
8 Cajas 3 libras 1/2			
9 Cajas 3 libras 1/2			
10 Cajas 3 libras 1/2			
11 Cajas 3 libras 1/2			
12 Cajas 3 libras 1/2			
13 Cajas 3 libras 1/2			
14 Cajas 3 libras 1/2			
15 Cajas 3 libras 1/2			
16 Cajas 3 libras 1/2			
17 Cajas 3 libras 1/2			
18 Cajas 3 libras 1/2			
19 Cajas 3 libras 1/2			
20 Cajas 3 libras 1/2			
21 Cajas 3 libras 1/2			
22 Cajas 3 libras 1/2			
23 Cajas 3 libras 1/2			
24 Cajas 3 libras 1/2			
25 Cajas 3 libras 1/2			
26 Cajas 3 libras 1/2			
27 Cajas 3 libras 1/2			
28 Cajas 3 libras 1/2			
29 Cajas 3 libras 1/2			
30 Cajas 3 libras 1/2			
31 Cajas 3 libras 1/2			
32 Cajas 3 libras 1/2			
33 Cajas 3 libras 1/2			
34 Cajas 3 libras 1/2			
35 Cajas 3 libras 1/2			
36 Cajas 3 libras 1/2			
37 Cajas 3 libras 1/2			
38 Cajas 3 libras 1/2			
39 Cajas 3 libras 1/2			
40 Cajas 3 libras 1/2			
41 Cajas 3 libras 1/2			
42 Cajas 3 libras 1/2			
43 Cajas 3 libras 1/2			
44 Cajas 3 libras 1/2			
45 Cajas 3 libras 1/2			
46 Cajas 3 libras 1/2			
47 Cajas 3 libras 1/2			
48 Cajas 3 libras 1/2			
49 Cajas 3 libras 1/2			
50 Cajas 3 libras 1/2			
51 Cajas 3 libras 1/2			
52 Cajas 3 libras 1/2			
53 Cajas 3 libras 1/2			
54 Cajas 3 libras 1/2			
55 Cajas 3 libras 1/2			
56 Cajas 3 libras 1/2			
57 Cajas 3 libras 1/2			
58 Cajas 3 libras 1/2			
59 Cajas 3 libras 1/2			
60 Cajas 3 libras 1/2			
61 Cajas 3 libras 1/2			
62 Cajas 3 libras 1/2			
63 Cajas 3 libras 1/2			
64 Cajas 3 libras 1/2			
65 Cajas 3 libras 1/2			
66 Cajas 3 libras 1/2			
67 Cajas 3 libras 1/2			
68 Cajas 3 libras 1/2			
69 Cajas 3 libras 1/2			
70 Cajas 3 libras 1/2			
71 Cajas 3 libras 1/2			
72 Cajas 3 libras 1/2			
73 Cajas 3 libras 1/2			
74 Cajas 3 libras 1/2			
75 Cajas 3 libras 1/2			
76 Cajas 3 libras 1/2			
77 Cajas 3 libras 1/2			
78 Cajas 3 libras 1/2			
79 Cajas 3 libras 1/2			
80 Cajas 3 libras 1/2			
81 Cajas 3 libras 1/2			
82 Cajas 3 libras 1/2			
83 Cajas 3 libras 1/2			
84 Cajas 3 libras 1/2			
85 Cajas 3 libras 1/2			
86 Cajas 3 libras 1/2			
87 Cajas 3 libras 1/2			
88 Cajas 3 libras 1/2			
89 Cajas 3 libras 1/2			
90 Cajas 3 libras 1/2			
91 Cajas 3 libras 1/2			
92 Cajas 3 libras 1/2			
93 Cajas 3 libras 1/2			
94 Cajas 3 libras 1/2			
95 Cajas 3 libras 1/2			
96 Cajas 3 libras 1/2			
97 Cajas 3 libras 1/2			
98 Cajas 3 libras 1/2			
99 Cajas 3 libras 1/2			
100 Cajas 3 libras 1/2			

Francisco de las Cuevas Cabo crea en Ourense un pequeño negocio de alimentación

Ignacio de las Cuevas Moreno funda Cuevas y Cia, SA

Cuevas y Cia se traslada al Polígono Industrial del Veintiuno

Se inaugura en Santiago el primer Cash & Carry, dirigido al mercado mayorista, y un año después en Vigo

1867

1944

1972

1972

Nave central de Ignacio de las Cuevas en el Polígono del Veintiuno después de la reforma acometida en 2010

GRUPO CUEVAS
DESDE 1867

Cuevas se convirtió a mediados del siglo pasado en la primera empresa española en comercializar masivamente el marrón glacé, producto del que hoy es un referente

dejaría posteriormente al suyo, **Ignacio de las Cuevas Moreno**, ya en la tercera generación. Fue precisamente el nieto del fundador quien en **1944** puso en marcha un nuevo proyecto empresarial: el antiguo almacén de la calle Progreso se convertía en **Cuevas y Cia, SA**, una sociedad que inicia su actividad con la **comercialización en fresco de castañas, nueces, cerezas, moras y otros productos de alimentación** con la intención de generar mayor valor añadido.

Nuevos productos. A partir de ahí, la sociedad evoluciona hacia el **pelado de la castaña y la elaboración del producto que se convirtió en el estandarte de la firma: el marrón glacé**, una castaña confitada que hasta entonces sólo era apreciada en Francia e Italia y con la que la firma gallega se convertía en la **primera empresa española en comercializarla masivamente y con soporte industrial**. Esta expansión vino acompañada con el desarrollo de distintos

derivados del popular fruto seco, como el **puré y la crema de castaña o la castaña en almíbar**, entre otros. Actualmente, **de los 25.000 metros cuadrados que ocupa en el Polígono de San Cibrao das Viñas, 6.000 albergan la elaboración de su producto estrella**, que están distribuidos en áreas de recepción, pelado a fuego, pelado a vapor, cámaras y glaseado.

Sustentada en una materia prima que adquiere principalmente en el oriente de la provincia ourensana, donde el fruto alcanza las cualidades más apropiadas del *marrón glacé*, la empresa se convierte en una industria referente a nivel mundial en explotación de la castaña en general y en especial del apreciado dulce, que hoy exporta a países como **Francia, Italia, Alemania, Reino Unido, Bélgica, Panamá, Brasil, Argentina, Estados Unidos, Japón, Egipto, República Checa, Emiratos Árabes, México, Venezuela o Australia**, entre otros.



1980

La empresa se diversifica con el nacimiento de Tomóvil, concesionario de Ford



1995

Se constituye Frunatur, plataforma mayorista de productos naturales frescos

2003

Pone en marcha Delisabor, que enfoca su actividad hacia la almendra, el chocolate y sus derivados



2008

Se abre el primer supermercado Aquí-é, especializado en menús sanos y equilibrados

2010

Tomóvil se hace con la distribución de Ford para Vigo

Infografía@ecodigital.com

Expansión. Con el éxito de sus nuevos productos, Cuevas y Cia vive a finales de los 60 y principios de los 70 años de expansión y ya **en 1972 se traslada de la ciudad a unas modernas instalaciones en el Polígono Industrial del Veintiuno**, que son hoy una innovadora y amplia plataforma logística de distribución con **más de 1.200 metros cuadrados**.

Durante esa época, la empresa iniciaba su diversificación con la distribución de **productos de droguería**, siendo esa década y la siguiente la de mayor crecimiento de la sociedad. En el proceso participaban ya, junto a Ignacio de las Cuevas y su director-gerente, **Julio Vázquez Estevan, Manuel Luis e Ignacio Ángel de las Cuevas Fraga**, la cuarta generación de la saga.

Es entonces cuando nacen los **Cash & Carry**, un nuevo formato en la distribución alimentaria dirigido al mercado mayorista y que hoy están ubicados en las principales ciudades y comarcas de Galicia. El primero de los **10 que tiene actualmente** fue inaugurado en **Santiago en 1972**, al que seguiría un año más tarde otro fruto de la reconversión de la parte trasera del antiguo almacén, en la calle Reza. Dos más en la ciudad de las Burgas y otros en **Vigo, Lugo, A Coruña y Monforte** completan la red.

Automóviles. La gran diversificación de la sociedad se produce en **1980** con el nacimiento de **Tomóvil, SA, concesionario de la marca de automóviles Ford para la provincia de Ourense**, que se convierte en la única empresa del grupo que no opera en el sector de alimentación. Más adelante, en 2010, la firma se haría con la **distribución de la marca para Vigo** tras la adquisición de Delio y hoy cuenta con unas instalaciones centrales de 6.000 metros cuadrados en la capital ourensana y delegaciones en la ciudad olívica y **O Carballiño**.

Aprovechando la sinergia generada por la sociedad matriz del grupo, **en 1995 se constituye Frunatur, SA, plataforma mayorista de productos vegetales frescos**, cuyas instalaciones alcanzan una superficie de **2.000 metros cuadrados** que abarcan comercialmente el **sur de Galicia** y el **norte de Portugal**. La verticalización en el aprovisionamiento y comercialización, junto a una infraestructura frigorífica estática, representan sus aspectos más diferenciadores.

Delisabor. Con la experiencia ya desarrollada por Marrón Glacé en la línea de productos *gourmet* o *delicatessen*,



Imagen aérea de las instalaciones de Frunatur y Cuevas y Cia en el Polígono de San Cibrao das Viñas

el **Grupo Cuevas** pone en marcha en 2003 **Delisabor, SL**, una empresa que enfoca su actividad hacia la almendra, el chocolate y sus derivados. Con esta marca se consiguió además una completa gama de platos cocinados de primera calidad, elaborados bajos los parámetros de alimentación sana, sabrosa y equilibrada. Su actividad se lleva a cabo con un **alto componente de I+D** y con el objetivo prioritario de lanzar nuevos productos.

Después de dos años de trabajo, ensayos y preparativos logísticos, con la intervención de destacados expertos en diversos campos, **en octubre de 2008 se abrió el primer Aquí-é**, un **supermercado innovador** que había comenzado a gestionarse en 2006 con la participación del consultor externo y uno de los expertos en *marketing* de distribución más premiado a nivel europeo: **Luis Martínez-Ribes**. En colaboración con la empresa holandesa **Jos de Vries**, diseñó unos establecimientos en los que los clientes tienen la opción de adquirir un **menú diario, sano y equilibrado** totalmente elaborado, o comprar los productos en las cantidades adecuadas para cada receta.

En la faceta investigadora del Grupo Cuevas también destaca el **proyecto Dieta Atlántico Gallega 2011**, una iniciativa desarrollada en colaboración con expertos en nutrición de la **Universidad de Vigo** y que se materializó en el lanzamiento de la *web* www.dietaatlanticogallega.com. **Proporcionar por primera vez a los consumidores información nutricional elaborada con criterios científicos sobre la gastronomía gallega y sus 300 platos más característicos** y representativos, y hacer que esa información sea útil y accesible para que puedan usarla y sacarle partido, son los objetivos propuestos con esta idea, una herramienta tecnológica que ha cumplido su segundo año de funcionamiento. ■